



JD - BẢN MÔ TẢ CÔNG VIỆC VÀ YÊU CẦU TUYỂN DỤNG

Đơn vị tuyển dụng: Tổng Công ty Dịch vụ Viễn thông

I. Thông tin chung

Vị trí tuyển dụng	Chuyên viên kinh doanh (Account Manager)
Đơn vị tuyển dụng	Tổng công ty Dịch vụ Viễn thông
Địa điểm làm việc	Tòa nhà 21 Điện Biên Phủ, TP Hồ Chí Minh
Thời gian tiếp nhận hồ sơ ứng viên	Từ ngày 10/10/2022 đến hết ngày 30/11/2022

II. Thông tin chi tiết

1. Mô tả công việc

- Xây dựng và triển khai kế hoạch bán hàng đối với tập khách hàng được giao.
- Xây dựng chân dung khách hàng, tìm kiếm khách hàng/đối tác bán hàng.
- Tiếp xúc thường xuyên, xây dựng mối quan hệ với khách hàng.
- Xác định yêu cầu của khách hàng; phối hợp với bộ phận giải pháp tư vấn, giới thiệu sản phẩm/giải pháp cho khách hàng.
- Đánh giá cơ hội, xây dựng phương án kinh doanh. Xây dựng đề xuất giá, đề xuất hồ sơ dự thầu, đàm phán ký kết hợp đồng; theo dõi và đôn đốc việc thực hiện hợp đồng.
- Phối hợp các bộ phận thực hiện các hoạt động chăm sóc sau bán hàng, tiếp nhận yêu cầu nâng cấp, mở rộng dịch vụ; tìm kiếm cơ hội bán hàng mới từ khách hàng.

2. Yêu cầu

- Tốt nghiệp chuyên ngành: Kinh tế; Quản trị kinh doanh; Marketing.....
- Kỹ năng: kỹ năng bán hàng, đàm phán, kỹ năng lập kế hoạch và làm việc nhóm, kỹ năng giao tiếp, thuyết trình, sử dụng thành thạo các ứng dụng vi tính văn phòng.
- Chủ động, nhanh nhẹn, quyết liệt trong công việc.

3. Quyền lợi

- Mức lương hấp dẫn, cạnh tranh.
- Được hưởng phụ cấp ăn ca: theo quy định của Tổng công ty.
- Được tham gia đóng bảo hiểm theo qui định Nhà nước, hưởng các phúc lợi hấp dẫn từ Tập đoàn VNPT.
- Được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp, nhiều cơ hội thăng tiến.
- Được đào tạo theo yêu cầu công việc.
- Ký hợp đồng lao động sau 02 tháng thử việc.

4. Ứng tuyển

Ứng viên quan tâm vui lòng gửi CV đến địa chỉ email: tuyendung.khcn@vnpt.vn hoặc liên hệ Ms Thùy Linh (Mobile: 0949906699).